

# Programa de Protección de Ingresos para Toda la Granja (WFRP)

## ¿Qué puede hacer el WFRP por su operación agrícola y cómo puede aplicar?

### ¿Qué es el Programa de Protección de Ingresos para Toda la Granja (WFRP)?:

La póliza de [Protección de Ingresos para Toda la Granja](#) (WFRP) es una póliza de seguro agrícola desarrollada por la [Agencia de Gestión de Riesgos](#) (RMA) y asegurada por la [Corporación Federal de Seguros de Cultivos](#) (FCIC). Esta póliza, disponible en todos los condados, cubre la mayor parte del costo total de operación, excluyendo los costos posteriores a la producción, como el procesamiento con valor agregado.

*Es una de las primeras pólizas que protege los ingresos en lugar del rendimiento, lo que permite asegurar múltiples cultivos en un solo plan, siendo ideal para productores orgánicos o en proceso de transición.*

### ¿Cómo beneficia esto a su operación?

El WFRP protege contra la pérdida de ingresos debido a desastres naturales o cambios en el mercado. Algunos de los beneficios de asegurar los ingresos son:

- ☀ Los cultivos orgánicos se valoran al precio del mercado orgánico.
- ☀ Cobertura de costos de replantación (hasta el 20%).
- ☀ Protección de ingresos de hasta el 85%.
- ☀ Cobertura limitada para artículos de reventa como mermeladas o miel (si son <50% de los ingresos totales).
- ☀ Cubre hasta \$17 millones de ingresos agrícolas esperados.
- ☀ Cuanta más diversidad tenga su operación, mayor será el descuento en la prima.



### ¿Cómo se cuenta la mercadería?

La cantidad de productos para la venta que cultive afecta su nivel de cobertura. Para ser contabilizado, cada producto debe cumplir con un umbral mínimo de ingresos. Los productos se pueden combinar y contabilizar como uno solo para ayudar a alcanzar dicho umbral. Utilice nuestra calculadora gratuita para encontrar su recuento de mercadería:

#### [Que se considera una mercadería?](#)

¿Desea ver la versión impresa de este documento? Puede encontrar una versión en PDF con hipervínculos y otros recursos sobre programas que apoyan la producción orgánica aquí: <https://ofrf.org/news/topp-west-resources/>



## ¿Cómo puede solicitar este programa?

Primero, siempre es recomendable revisar algunos materiales.

- 1  Revise los documentos informativos sobre el [Programa de Protección de Ingresos para Toda la Granja](#). Si los ingresos del año anterior no superan los \$350,000, puede que la [póliza Micro Granja](#) sea una mejor opción de seguro para usted.



Reúna los cuatro documentos principales necesarios para solicitar (los agentes de seguros podrían solicitar documentos de respaldo adicionales):

- 2  Formularios de Impuestos [IRS 1040, Anexo F](#)  Informe de Operaciones Agrícolas  
 Historial completo de la granja  Certificación Orgánica



Contacte a su agente de seguros local. Considere hacer preguntas como:

- 3  "¿La estructura de mi negocio agrícola afecta mi capacidad para calificar para este programa?"  
 "¿Existe alguna herramienta que pueda usar para calcular mi límite inferior de ingresos?"  
 "La póliza Micro Granja sería más adecuada para mi granja?"



- 4  Mantener y actualizar su informe de operación agrícola durante el año.

## Fechas importantes que debe tener en cuenta:

### Fechas de cierre, cancelación y terminación de ventas

#### Declarantes de año calendario y principios de año fiscal:

Enero 31, Febrero 28, Marzo 15  
(depende del condado)

#### Declarantes de año fiscal tardío

Noviembre 20

### Fechas revisadas del informe de operaciones agrícolas

Julio 15

### Fecha de modificación del contrato

Agosto 31



**WEST/SOUTHWEST  
TRANSITION TO ORGANIC  
PARTNERSHIP PROGRAM**



# Programa de Protección de Ingresos para toda la Granja (WFRP, por sus siglas en inglés)

En este kit:

<b>Antecedentes</b>	<b>1</b>
<b>Recurso destacado: El Programa de Protección de Ingresos para toda la Granja (WFRP) y el Subprograma de Póliza de Micro Granjas de la Agencia de Gestión de Riesgos</b>	<b>2</b>
Cómo WFRP ayuda a los agricultores	2
Características principales	2
Preguntas sugeridas para su oficina de RMA	5
Calculadora de mercaderías	5
¿Cómo se puede aplicar para el WFRP de RMA?	5
<b>Kit de Medios para los socios de TOPP:</b>	<b>6</b>
Texto de muestra de redes sociales y divulgación	6
PDF imprimible	8
PDF para imprimir	8
Gráficos descargables para texto de redes sociales:	8
Gráficos descargables para textos en redes sociales:	8

## Antecedentes

Este kit de herramientas se financia a través de la red TOPP, que cubre seis regiones: Atlántico Medio/Noreste, Sureste, Medio Oeste, Llanuras, Noroeste y Oeste/Suroeste. Las organizaciones en estas regiones están activamente formando asociaciones para servir a los agricultores orgánicos en transición y existentes. En el oeste y suroeste, CCOF coordina el trabajo llevado a cabo por docenas de socios comunitarios públicos, privados y sin fines de lucro en siete estados: California, Utah, Nevada, Arizona, Nuevo México, Texas y Hawái. La Fundación de Investigación de Agricultura Orgánica está trabajando en esta región para desarrollar materiales de comunicación que destaquen importantes programas y recursos de asistencia financiera y técnica aplicables a las operaciones orgánicas y en transición a la agricultura orgánica en todas las escalas y posiciones en el sistema alimentario.

## Recurso destacado: El Programa de Protección de Ingresos para toda la Granja (WFRP) y el Subprograma de Póliza de Micro Granjas de la Agencia de Gestión de Riesgos

El Programa de Protección de Ingresos para toda la Granja (WFRP) es una opción de seguro de cosechas desarrollada por la Agencia de Gestión de Riesgos (RMA) y administrada por la

Corporación Federal de Seguros de Cosechas (FCIC). Creado como parte de la Ley Agrícola de 2014 e implementado por primera vez en 2015, WFRP fue diseñado teniendo en cuenta las operaciones diversas y a pequeña escala. Después de diez años de administrar este programa, han habido algunas enmiendas significativas recientemente, incluyendo la simplificación del proceso de solicitud para reducir la carga de papeleo de los agricultores. El WFRP cubre la mayor parte del costo total de las operaciones, pero no los costos de posproducción, como el procesamiento de valor agregado. También se conceden becas para las primas para agricultores que tienen múltiples mercaderías, lo que fomenta la diversificación como estrategia de gestión de riesgos. Disponible en los 50 estados, WFRP está diseñado para acomodar a los agricultores con diversos productos. Como un nuevo tipo de seguro, el programa está siendo revisado y mejorado continuamente. Con 2.256 participantes en 2024, el segundo año de mayor participación hasta la fecha, está claro que hay un gran interés. Si sus ingresos anuales son de \$350,000 o menos, la póliza de micro granja podría ser una mejor opción para su operación.

### **Cómo WFRP ayuda a los agricultores**

- Una póliza para cubrir la totalidad de los ingresos de la granja en lugar de múltiples pólizas específicas de cultivos basadas en la producción.
- Ofrece incentivos para diversas mercaderías al ofrecer descuentos más altos en las primas, que cubren al menos dos mercaderías, y proporciona una cobertura de subsidio del 80% por parte del USDA.
- Cubre cultivos especializados de alto valor que carecen de seguro de cosecha estándar, incluidas hierbas orgánicas, huevos orgánicos y aves de corral orgánicas.
- Las pólizas de WFRP pueden crecer con su operación, respaldando los planes de expansión para las granjas orgánicas.
- Incluso si recién está comenzando y no tiene cinco años de historial agrícola, aún puede acceder a este programa.
- WFRP ahora ofrece opciones simplificadas para granjas más pequeñas, incluido el subprograma Micro Granja para granjas con menos de \$350,000 en ingresos, con papeleo simplificado y la reciente eliminación de los requisitos de informes de gastos detallados para las pólizas de WFRP.
- Se puede combinar con o complementar otras pólizas de seguro de cultivos.

### **Características principales**

El programa WFRP permite a los agricultores seleccionar entre el 50% y el 85% de cobertura de su granja, y está disponible en todos los condados. El enfoque de este programa está en los ingresos de la granja, no en el rendimiento de los cultivos específicamente. Por lo tanto, la protección se sigue aplicando si los cultivos no son comercializables. A diferencia de muchos de los otros programas de seguro de RMA, muchas características del WFRP se basan en datos de ingresos esperados e históricos, NO en el historial de rendimiento. Algunas de las características clave de WFRP:

- Cubre hasta \$17 millones de ingresos agrícolas esperados. Si los ingresos reales caen por debajo del nivel garantizado en la póliza debido a causas cubiertas, se emite un pago para cubrir el déficit.
  - Las causas aseguradas para WFRP son cualquier "peligro natural o fluctuación del mercado" que cause una caída real en los ingresos de una granja durante el año. Esto incluye desastres naturales (sequías, inundaciones, heladas tardías), cambios significativos en los precios del mercado y pérdidas de producción debido a plagas o enfermedades.
  - Las pérdidas debidas a negligencia o mala gestión no están cubiertas,
  - Los costos de preparación para el mercado, como el lavado, la clasificación y el empaque en la granja, también son una parte crucial de los ingresos que se cubren, pero el procesamiento de valor agregado más allá de las ventas frescas en el mercado no está cubierto, como la producción de mermelada o queso.
- Los ingresos garantizados se basan en la menor de las siguientes cantidades:
  - Los ingresos esperados de su plan de granja actual
    - Un promedio de 5 años de los ingresos agrícolas de sus formularios del Anexo F ajustados por crecimiento (tendencia creciente de dos años) y planes de expansión (hasta un 35% o \$500,000 más altos que el promedio de 5 años). Si su operación tiene menos de 5 años de ingresos, se puede utilizar el promedio de los ingresos de los últimos 1 a 4 años.
- Diferentes productos pueden estar cubiertos por el mismo plan
  - Lo que califica como una "mercadería" bajo el WFRP se basa en los ingresos totales esperados de la granja. Vea el ejemplo a continuación:
    - Si una granja tiene un ingreso esperado de \$170,250 y cultiva 7 productos. Dos de los productos están comprendidos en un único código de mercancía (vivero), por lo que se considerarán conjuntamente. A continuación se muestra la separación de los ingresos de cada producto que produce la granja:

\$93,750 por maíz  
 \$9,500 por viveros  
 \$50,000 por cerdos  
 \$9,000 por zanahorias  
 \$6,000 por pepinos  
 \$2,000 por calabaza

Para calcular el umbral de ingresos que debe alcanzar cada producto para ser considerado, use la siguiente ecuación:  

$$\{(1.0 \div \# \text{ de producto}) \times 0.333 = X\} \times \$170,250 = \text{Ingreso total esperado por producto.}$$

$$\{(1.0 \div 6) \times 0.333 = .056\} \times \$170,250 = \$9,488$$

El maíz y los cerdos se consideran una mercancía, ya que superan ese umbral. Los viveros, como productos combinados, también cuentan, ya que superan el umbral. El agricultor puede combinar los otros productos en una sola mercancía. El total de los otros productos combinados es de \$ 17,000, divide eso por el umbral y cuenta para 1.8 mercaderías, pero como no hay redondeo, solo cuenta como 1. El recuento total de mercaderías del agricultor es 4. Uno de cerdos, uno de maíz, uno de vivero y uno de los ingresos combinados.

**[Utilice nuestra calculadora gratuita para calcular su cobertura de mercaderías.](#)**

- Algunas mercaderías no están cubiertas, como los productos forestales y la ganadería no agrícola, incluidos los caballos de carreras.
- Los productos ganaderos y la cobertura de ingresos de los viveros están limitados a 2 millones de dólares en ingresos esperados.
- Proporciona hasta el 20% de los ingresos esperados para los costos de replantación si al menos el 20% o 20 acres de un cultivo anual asegurado se destruye o no se establece debido a una causa cubierta.
  - Esta disposición no se aplica a los cultivos cubiertos por otras pólizas de seguro de replantación.
  - Esto no cubre la replantación de cultivos perennes, como árboles frutales o vides.
- Permite la cobertura de artículos comprados para la reventa, siempre y cuando estos productos para la reventa sean menos del 50% de los ingresos de la operación agrícola.
  - Algunos ejemplos de artículos de reventa son la miel, la gelatina/mermelada o la miel de maple.
- Los cultivos orgánicos se valoran a precio de mercado orgánico.
  - RMA ha establecido precios orgánicos para algunos cultivos, pero si no lo hacen para su condado, entonces puede usar precios contractuales u otros precios documentados que su aseguradora acepte. Esto puede incluir recibos del sistema POS, precios de CSA y tarifas generales del mercado de agricultores.
  - Se requiere la certificación orgánica para calificar para el precio de mercado orgánico, pero en algunos casos, las operaciones en transición pueden acceder a esta prima si han solicitado y esperan la certificación orgánica antes de la fecha de informe de la superficie, generalmente el 15 de julio del año de la póliza.
- Permite la cobertura de pérdidas arrastradas si está asegurado para el próximo año, si un evento cubierto reduce los ingresos de la granja durante varios años.
  - Un ejemplo de esto es si un huerto orgánico experimenta una helada tardía severa en el año 1, lo que resulta en la pérdida de cosechas y la muerte significativa de los árboles. Esto conducirá a menores ingresos en el año 2, ya que las nuevas plantaciones no proporcionan tanta cosecha. Si asegura el año 2, esa pérdida de ingresos se puede tener en cuenta en un reclamo para ese año agrícola.

## **Preguntas sugeridas para su oficina de RMA**

- "Estoy interesado(a) en solicitar la protección de ingresos para toda la granja RMA para mi negocio agrícola. ¿Qué necesita de mí para comenzar con mi solicitud?"
- "¿Cuáles son las fechas importantes para acceder a este programa?"
- "¿La estructura de mi negocio agrícola afecta mi capacidad para calificar para este programa?"
- "¿Hay alguna herramienta que pueda usar para ayudar a calcular mi extremo inferior de ingresos?"
- "¿Funcionaría mejor la póliza de micro granjas para mi granja?"

## **Calculadora de mercaderías**

La cantidad de mercaderías que cultiva afecta su nivel de cobertura. Para que se cuente, cada producto debe cumplir un umbral mínimo de ingresos. Los productos se pueden combinar y contar como uno solo para ayudar a alcanzar ese umbral.

[Utilice nuestra calculadora gratuita para encontrar su recuento de mercaderías.](#)

## **¿Cómo se puede aplicar para el WFRP de RMA?**

### **1. Revise sus opciones.**

- a. **Revise** los materiales informativos sobre [la Protección de Ingresos para Toda la Granja](#). Si sus ingresos del año anterior no superaron los \$350,000, [Micro Granja](#) podría ser una mejor opción de seguro para usted.
  - i. [Hoja informativa sobre la protección de los ingresos para toda la granja](#)
  - ii. [Hoja informativa de Micro Granja](#)
  - iii. [Calculadora de mercaderías](#)

### **2. Recoja la documentación principal.**

- a. Los últimos 5 años de los formularios de impuestos del IRS 1040 [Anexo F](#)
- b. Los últimos 5 años de toda la historia de su granja
  - i. Documenta los ingresos permitidos de la operación agrícola del solicitante/asegurado para cada año fiscal utilizado para determinar su ingreso promedio histórico de toda la granja, y otra información necesaria para determinar los ingresos promedio históricos de toda la granja de la operación agrícola. Puede ser un documento digital de punto de venta o registros de ventas escritos a mano.
  - ii. [Ejemplo en la página 128 del manual del programa](#)
- c. Los últimos 5 años de Informe de Operación Agrícola
  - i. El formulario en el que el solicitante/asegurado proporciona toda la información requerida sobre los mercaderías de las que espera obtener ingresos durante el período del seguro. Es útil si tiene al menos dos mercaderías de producción fuertes que generan la mayor parte de sus ingresos.
  - ii. [Ejemplo en la página 148 del manual del programa](#)
- d. Certificación orgánica.

- e. Si tiene menos de 5 años de historial para cualquiera de los formularios anteriores, hable con su agente de seguros para obtener alternativas.
- 3. Comuníquese con su agente de seguros local.**
- a. Programe una reunión para analizar qué programa funciona mejor para su operación.
  - b. Utilice este período de tiempo para hacer preguntas sobre el programa y cómo aprovechar al máximo su negocio.
  - c. Encuentre a su agente más cercano [aquí](#)
- 4. Si compró una póliza, manténgala y actualícela durante el año.**
- a. Es importante actualizar su Informe de Operación Agrícola a lo largo del año. Los agricultores deben presentar un reclamo dentro de los 60 días posteriores a la presentación de los formularios de impuestos agrícolas al IRS.
  - b. Si tiene una probable pérdida de ingresos debido a un evento cubierto, debe notificar al asegurador dentro de las 72 horas posteriores a ese evento. Luego, presentará la documentación completa después del final del año de seguro para finalizar cualquier reclamo.
  - c. Dado que el WFRP se basa en los ingresos, es posible que las pérdidas no sean evidentes de inmediato, por lo que es importante realizar un seguimiento de sus ventas y compararlas con los ingresos esperados con regularidad para que pueda actuar rápidamente si se queda corto.

## **Kit de Medios para los socios de TOPP:**

### **Texto de muestra de redes sociales y divulgación**

Los siguientes son ejemplos de texto para incluir en una publicación en las redes sociales, un correo electrónico a su red o en el boletín informativo de su organización:

#### **Correo electrónico o boletín:**

### **¿Una póliza de seguro de un solo cultivo que cubra granjas diversificadas? ¡Debe ser WFRP!**

¿Busca una póliza de seguro de un solo cultivo para su granja diversificada? El Programa de Protección de Ingresos para Toda la Granja (WFRP, por sus siglas en inglés) del USDA-RMA ahora cubre hasta \$17 millones en ingresos agrícolas y le permite agrupar todos sus productos (orgánicos o convencionales) en un solo plan. WFRP fue creado para operaciones agrícolas diversificadas y las actualizaciones recientes han eliminado muchas de las cargas anteriores que obstaculizaban la participación. Han simplificado el proceso para aliviar la carga de los agricultores a través de nuevos requisitos.

Solo necesitará los últimos 5 años de los formularios de impuestos del Anexo F del IRS, junto con su historial de toda la granja y el informe de operaciones de la granja. Incluso si ha cultivado durante menos de 5 años, WFRP puede ofrecerle una cobertura basada en los ingresos esperados evidenciados por contratos y otra documentación. Si los ingresos anuales de su granja son inferiores a \$350,000, el programa Micro Granja de RMA puede adaptarse mejor a sus necesidades. Consulte [la nueva guía de OFRF sobre WFRP](#) y [la Descripción general completa del seguro de cosechas de Oregon Tilth](#) para ver si El programa de Protección de Ingresos para Toda la Granja o Micro Granja funcionan para usted.

### **Facebook o LinkedIn:**

¿Tiene problemas para encontrar una sola póliza de seguro de cultivo para su granja diversificada? ¿Es usted un agricultor principiante que lucha por decidir qué seguro de cosechas le cubre mejor? ¡Considere El programa de Protección de Ingresos para Toda la Granja para todas sus necesidades de seguro de cultivos!

 Cubre hasta \$17 millones en ingresos agrícolas

 Descuentos premium al asegurar varias mercaderías en la granja

 Excepciones al requisito de 5 años de historial agrícola: ideal para agricultores principiantes

 Utiliza los ingresos en lugar del rendimiento de los cultivos para que los productores con certificación orgánica puedan asegurar a precios de mercado orgánicos.

¿Listo para simplificar su cobertura? Obtenga más información sobre WFRP aquí:

<http://bit.ly/46FqTSl>.

### **Instagram:**

El USDA impulsó El programa de Protección de Ingresos para Toda la Granja para 2025. ¡Esto llega justo a tiempo para su 10º aniversario! Con un proceso de solicitud más simplificado y mayores ingresos, se ha vuelto más fácil presentar una solicitud. Con más de 2.000 pólizas vendidas hasta ahora, está claro que los cambios son beneficiosos.

- Se eliminó la necesidad de un informe de gastos para las mercaderías que no se pueden plantar debido a reclamaciones.
- Aumento del monto asegurable de \$8.5 millones a \$17 millones
- Se ajustaron los requisitos de informes de rendimiento

### **Breve reseña para enviar mensajes de texto**

¿Está buscando una póliza de seguro de un solo cultivo para su granja altamente diversificada? Eche un vistazo a [El Programa de Protección de ingresos para toda la Granja](#) y al seguro de cultivos Micro Granja. Es un seguro de cosechas en el que los ingresos agrícolas son el calificador y no el rendimiento esperado.

<http://bit.ly/46FqTSl>

### **PDF imprimible**

[Programa de Protección de Ingresos para Toda la Granja \(WFRP\)](#)

## Gráficos descargables para texto de redes sociales:

- [WFRP Gráficos español](#)